



Un encuentro de alto valor para tu empresa.

RUEDA DE NEGOCIOS EL
FERRETERO
Profesional

Septiembre

25

Sede Corpocaldas
Cra. 24 N° 19-36
Piso 2

M A N I Z A L E S



RUEDA DE NEGOCIOS EL **FERRETERO** *Profesional*



Como funciona?



RUEDA DE NEGOCIOS EL
FERRETERO
Profesional

1

REGISTRO

Zona de registro y logística. Desde allí se controla el tiempo de inicio y finalización de cada cita.



2

ESPACIOS

Se dispondrá de **una mesa y cuatro sillas** para que cada ferretero pueda atender sus citas



3

NÚMERO DE CITAS

Septiembre 25

2:00 a.m. a 6:00 p.m.

20 Ferreteros



4

TIEMPO

Espacio de **5 minutos** para que cada oferente pueda presentar su empresa y el portafolio de productos y servicios



5

APOYO PERMANENTE

Cada mesa de negociación tendrá una “**madrina de atención**”, para dar acompañamiento y soluciones



Perfil de los participantes



RUEDA DE NEGOCIOS EL
FERRETERO
Profesional

OFERTANTE

- **Empresa**

Empresas industriales fabricantes o comercializadoras de materiales de construcción y/o servicios de acabados y obra gris para el sector de la construcción.

- **Persona**

Gerente General, Gerente Comercial, Director Comercial, Representante de Zona y/o Asesor Especializado.

DEMANDANTE

- **Empresa**

Ferreterías, Depósitos para materiales de construcción y otros consumidores de materiales y servicios para la construcción

- **Persona**

Dueño, Gerente, Jefe de compras

Lo que Camacol hará por su empresa



RUEDA DE NEGOCIOS EL
FERRETERO
Profesional



INVITACIÓN

Ferreterías y Depósitos de materiales



CONFIRMACIÓN

• **Rueda de Negocios.**
Ferreteros



APOYO

Para facilitar su **estadía** en la ciudad y apoyarlo en la organización de su **itinerario**



VISIBILIDAD

Convocatoria y exposición de la rueda de negocios en redes sociales, web y boletines de prensa



Por qué participar?



RUEDA DE NEGOCIOS EL
FERRETERO
Profesional



INCREMENTE SUS VENTAS:

Actualice a las empresas sobre su portafolio de productos y servicios, para que lo incluyan en su canal de distribución



DE EN EL TARGET:

Relaciónese con los ferreteros de la ciudad y extienda su relacionamiento



LOGRE EFICIENCIA Y PRODUCTIVIDAD COMERCIAL:

Ahorre costos de desplazamiento, tiempos de espera para citas y reuniones no efectivas



MÚLTIPLES CANALES RELACIONAMIENTO 360:

Contacto presencial con los visitantes, visibilidad de marca presencial y digital

Una inversión
comercialmente
rentable

CUPO RUEDA DE NEGOCIOS

- ✓ Participación de dos (2) personas de la empresa durante la rueda de negocios
- ✓ Ubicación de un pendón en el recinto.
- ✓ Refrigerio

Afiliado Camacol
\$ 1.000.000 + IVA

No afiliado Camacol
\$ 1.100.000 + IVA